

# фин результаты



12 месяцев

2024

**WHOOSH**

# Заявление об ограничении ответственности. Важная информация. Дисклеймер

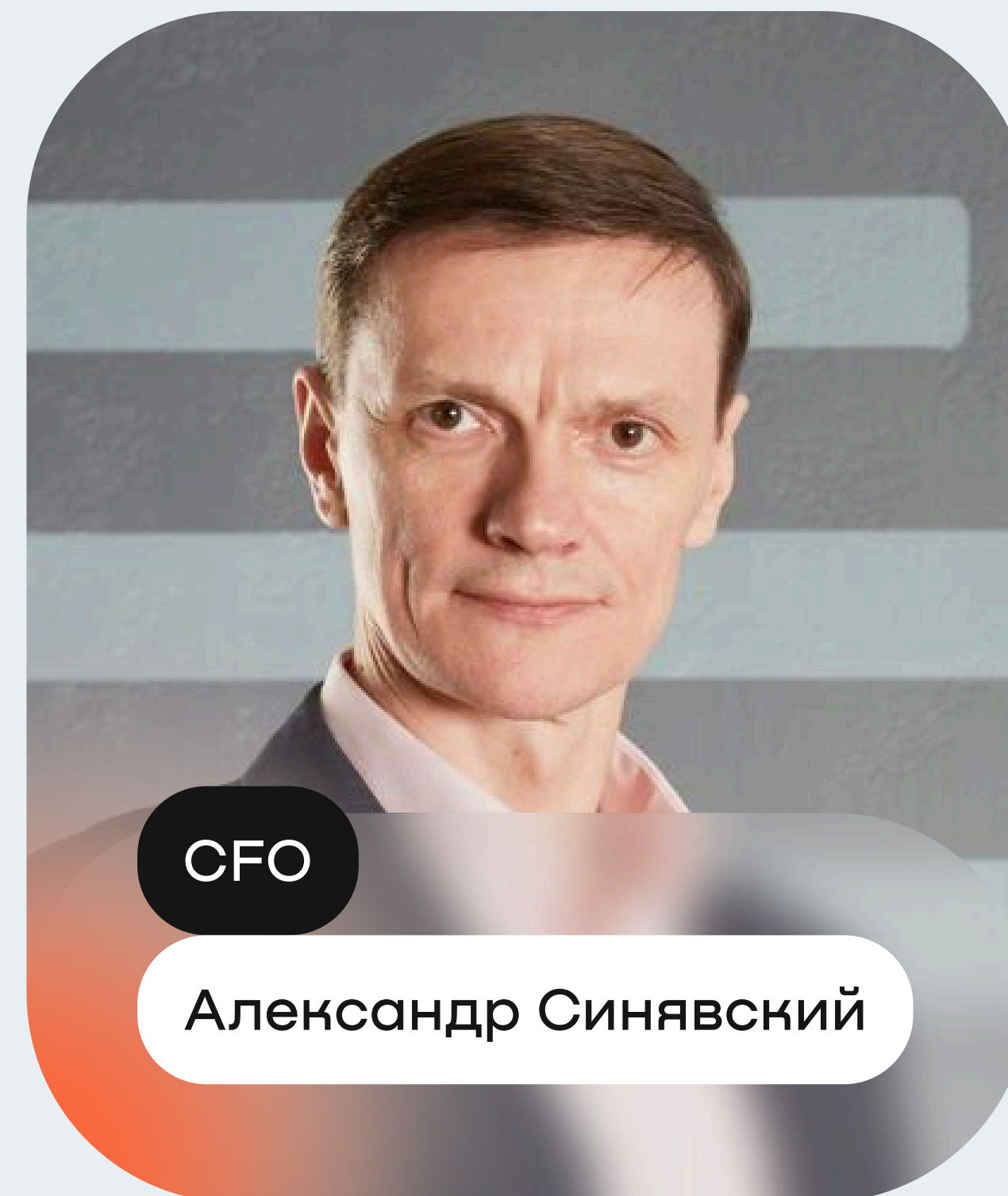
Данный документ и информация, содержащаяся в нем, не являются предложением ценных бумаг или офертой в отношении ценных бумаг, в том числе ценных бумаг Компании (как определено ниже). Данный документ и информация, содержащаяся в нем, также не являются приглашением делать или направлять оферты, продавать, покупать, менять или передавать любые ценные бумаги в Российской Федерации или в какой-либо иной юрисдикции, а также не являются рекламой ценных бумаг в Российской Федерации или иных юрисдикциях. Данный документ и информация, содержащаяся в нем, не являются и не должны служить основанием для принятия каких бы то ни было инвестиционных решений; они не являются и не составляют часть индивидуальной инвестиционной рекомендацией, инвестиционным консультированием или личной, индивидуальной или какой-либо иной рекомендацией или советом (в том числе в значении Федерального закона Российской Федерации от 22 апреля 1996 года № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг»).

Информация, содержащаяся в данном документе и материалах, может включать оценки и другие заявления прогнозного характера в отношении намерений, планов, будущих событий, финансовой, операционной или иной деятельности Публичного акционерного общества «ВУШ Холдинг» и его группы лиц (далее — «Компания»). Фактические события, расчеты и результаты деятельности Компании могут существенно отличаться от содержащихся или предполагаемых результатов в заявлениях, словах и выражениях прогнозного характера, приведенных в данном документе и материалах, вследствие влияния различных внешних и внутренних факторов (общие условия экономической деятельности; риски, связанные с особенностями деятельности Компании, включая те, которые не могут контролироваться Компанией; изменения рыночной конъюнктуры в отрасли, в которой Компания осуществляет деятельность; геополитические и иные факторы и риски).

Данный документ также может содержать информацию, относящуюся к другим компаниям и лицам, осуществляющим деятельность в той же отрасли, в которой осуществляет деятельность Компания. Эта информация основана на общедоступных данных и информации третьих лиц, существующих и общедоступных на момент подготовки документа, и не может служить источником или характеризовать результаты деятельности других компаний. Также обращаем внимание, что методика определения и расчета операционных и финансовых показателей Компании может отличаться от методики, используемой другими компаниями или лицами.

Компания не дает гарантий или заверений, подтверждающих достоверность, полноту или однозначный характер содержащихся в настоящем документе и материалах сведений и информации, и не берет на себя каких-либо обязательств или обязанности предоставлять актуальную или иную информацию.

# Презентующая команда



# Whoosh — технологический и операционный лидер на рынке шеринга индивидуальной мобильности в России и СНГ

- ✓ Мы разрабатываем технологические решения и управляем флотом средств микромобильности.
- ✓ Наша бизнес-модель эффективна и уникальна: мы единственные в мире делаем все самостоятельно — софт, электронику и операционное управление.
- ✓ У нас качественный ИТ продукт, на основании которого построен востребованный транспортный сервис для горожан.

# Парк, локации, пользователи

+42,9% YoY<sup>1</sup>

парк СИМ

214,2 тыс.

+10,9% YoY

локаций

61

35,3% YoY

зарегистрированных  
аккаунтов

27,6 млн

# Рост ключевых показателей

Флот, тыс. шт.



Поездки, млн шт.



+ 39%

**20 поездок**

рост количества поездок на активного пользователя

+ 28%

**1910 руб.**

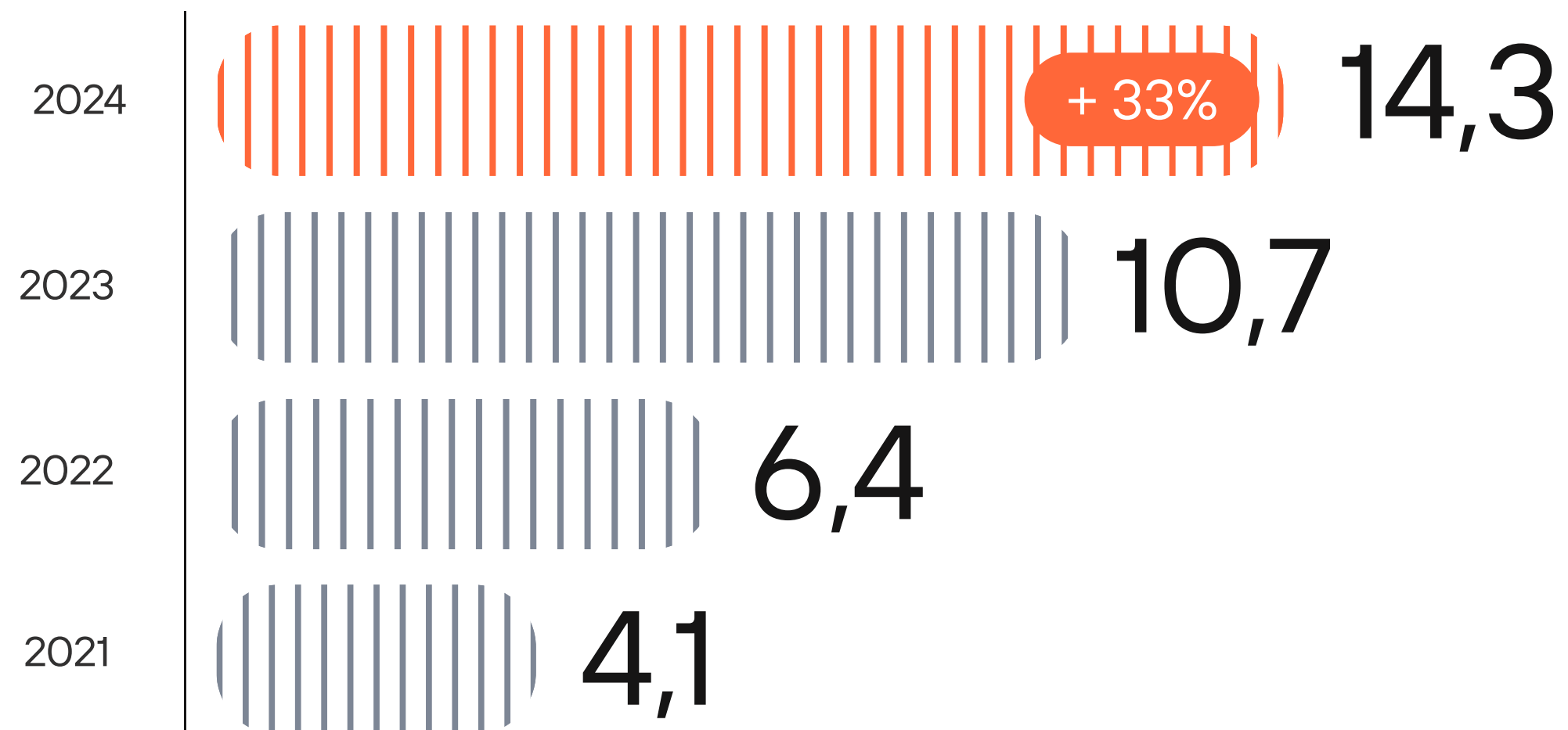
рост средней выручки на активного пользователя

<sup>1</sup> Активный пользователь – пользователь, который совершил хотя бы одну поездку на Whoosh за период

# Стабильный рост финансовых показателей

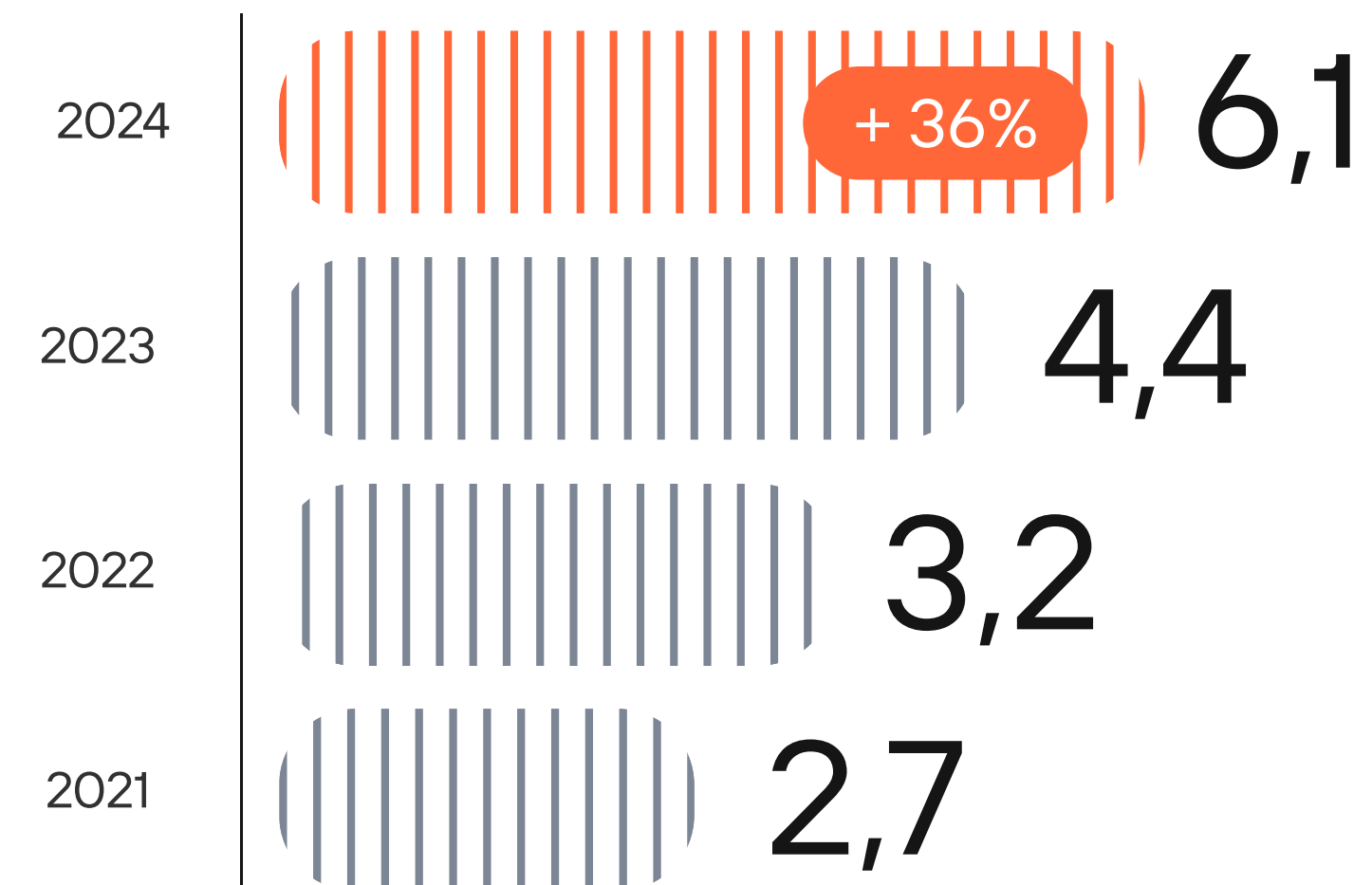
## Прибыльный рост

Выручка кикшеринга, млрд руб.



## Стабильно высокая EBITDA и рентабельность

EBITDA кикшеринга, млрд руб.



Рентабельность по EBITDA (кикшеринг) <sup>1</sup>, %

42,3%

41,5%

51,4%

64,2%

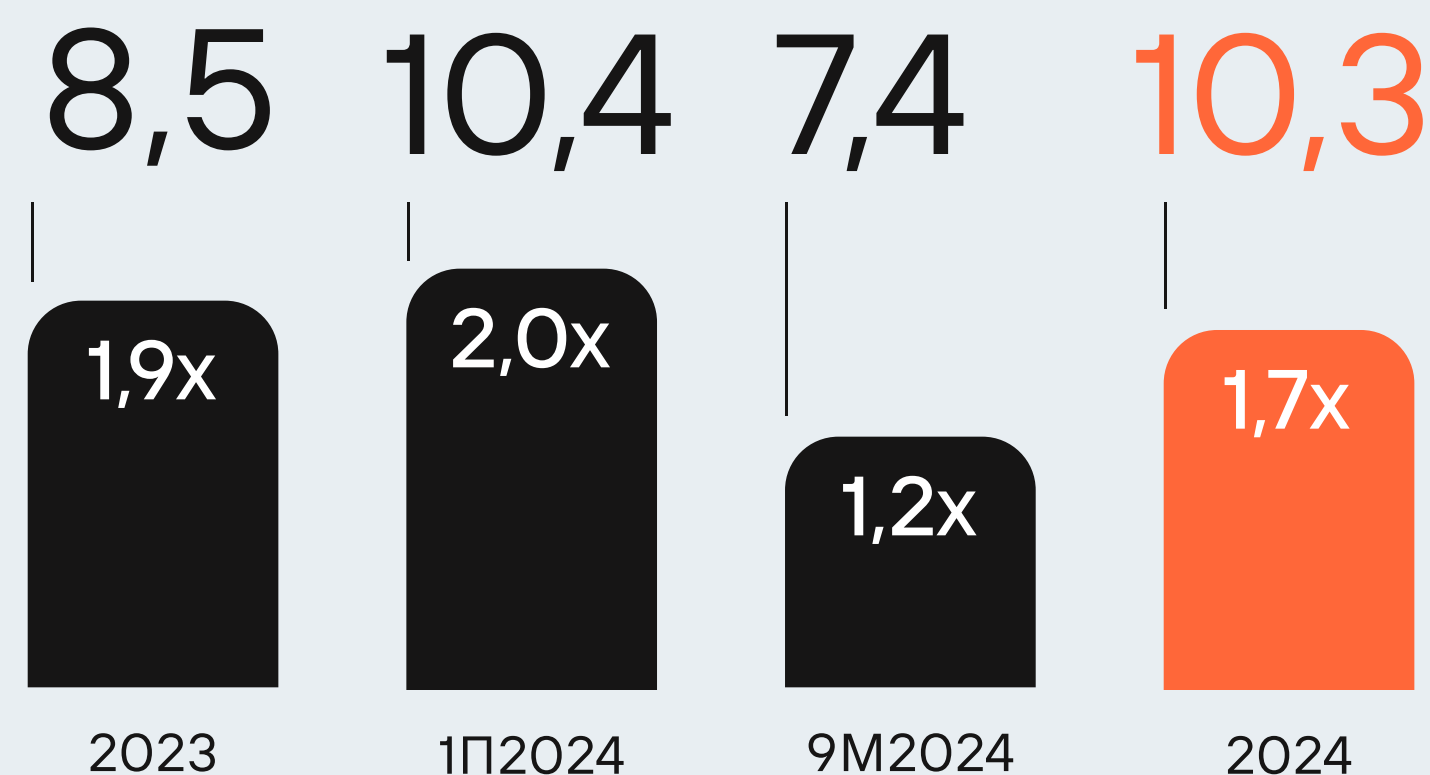
# Сохранение низкой долговой нагрузки при высоком темпе роста

## 16,1%

Средняя ставка<sup>2</sup>  
по кредитному портфелю  
на 31.12.2024

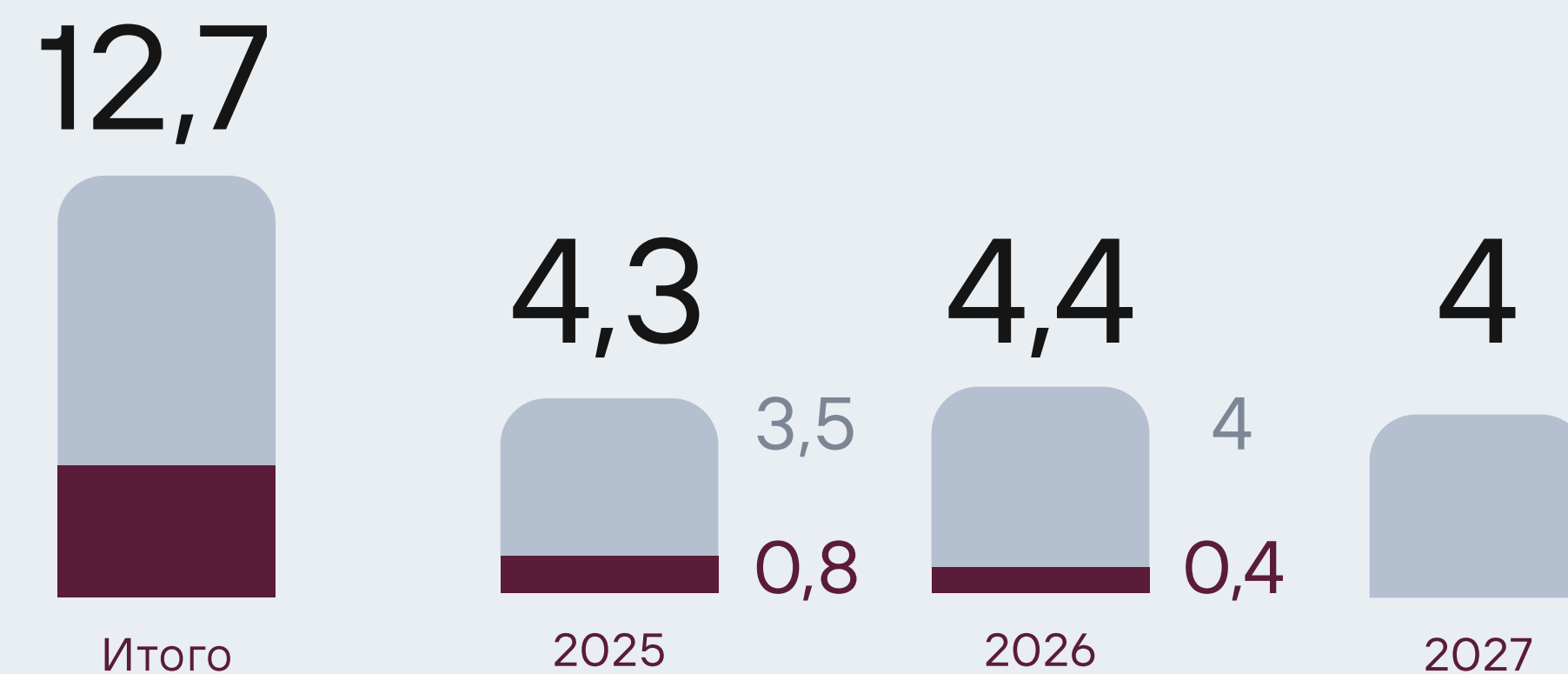
### Чистый долг<sup>1</sup>, млрд руб.

■ Чистый долг / EBITDA LTM, x



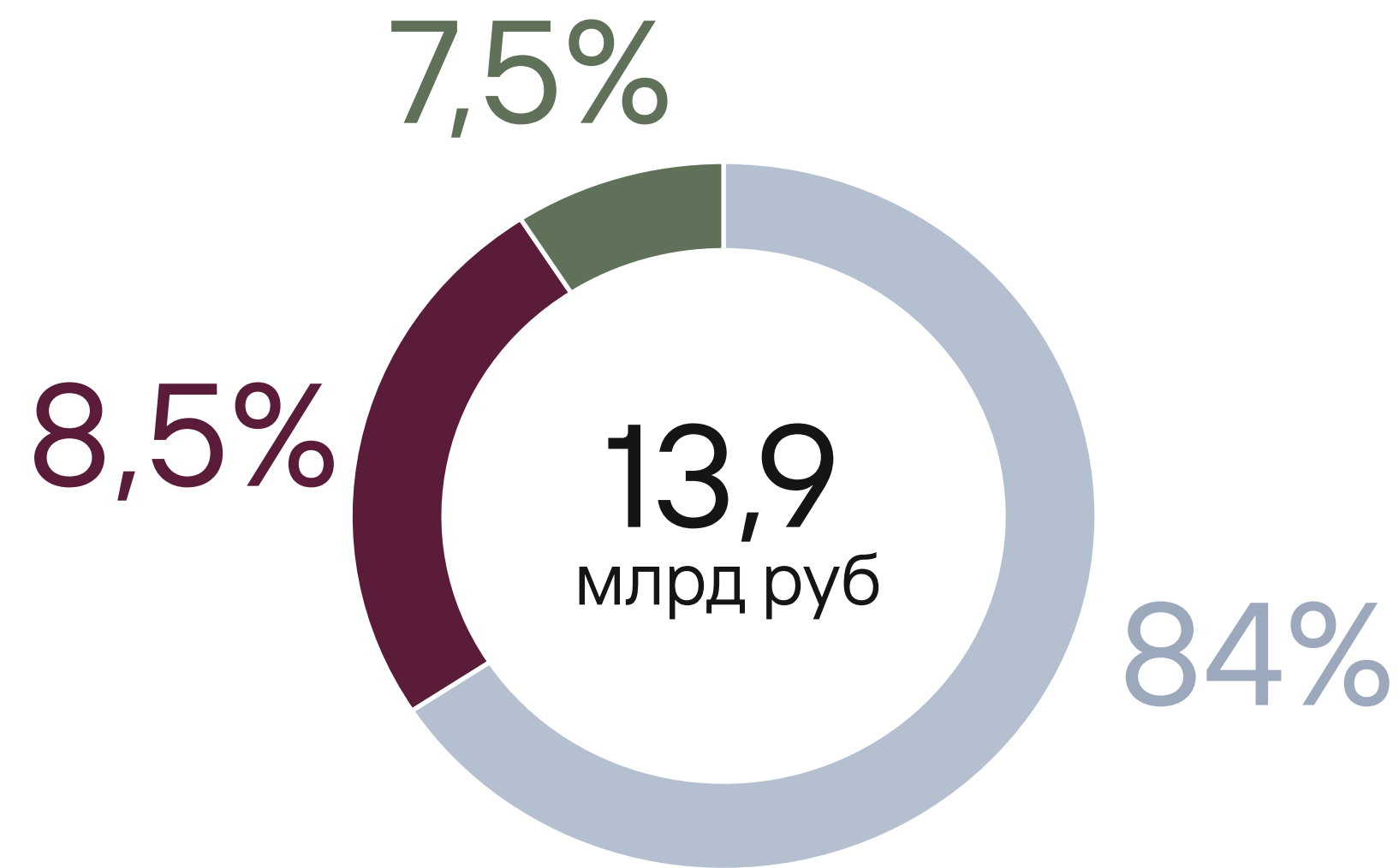
### График погашения тела долга, млрд руб. на 31.12.2024

■ Банковские кредиты ■ Облигационный займ





# Устойчивое финансовое положение



Облигационные займы

Банковские кредиты

Обязательства по аренде

**A-** (рейтинг АКРА)

**ЧД/12м EBITDA 1,7x**

на 31.12.2024

## Дивидендная политика

База расчета дивидендов в 2025

Чистая прибыль за 2П2024 +1П2025

Критерий выплаты и размер

Критерий ЧД/EBITDA  
на 30.06.2025

не более 1,5x

более 1,5x, но не более 2,5x

более 2,5x

Размер

50%

25%

Не выплачивается

Программа  
долгосрочной  
мотивации (ПДМ)  
и байбэк

**1,5 млн  
акций**

выкуплено до 31.12.2024

# Регулирование



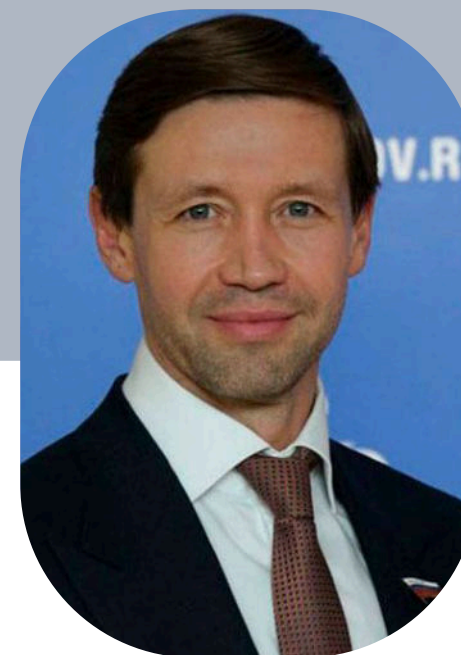
Лишать людей  
удобного способа  
передвижения  
— это не выход

Валентина Матвиенко  
Председатель Совета Федерации  
РФ



В Москве  
не будут запрещать  
электросамокаты

Сергей Собянин  
мэр Москвы



Самокаты в нашей стране  
запрещать не будут,  
регулировать — точно да

Артем Шейкин  
Сенатор РФ



Необходимо создавать  
инфраструктуру, учитывать  
СИМ при транспортном  
планировании

Валентин Иванов,  
Замминистра транспорта РФ

# Партнерство с экосистемой СберПрайм

Лидер кикшеринга Whoosh интегрировался в СберПрайм, аудитория СберПрайм — более 22 млн человек

## Цель:

закрепить лидерство на рынке  
укрепить свои позиции  
как приоритетного кикшеринга  
для подписчиков СберПрайм

Преимущества для  
подписчиков СберПрайма:

- бесплатный старт
- Скидка 50% на первую поездку для нового подписчика и 10% на все следующие поездки для действующих подписчиков



WHOOSH

финансовые результаты 2024

# Партнерство с Ninebot-Segway

Ninebot-Segway — мировой лидер в области решений для микромобильных транспортных средств. Самокаты Ninebot составляют основу парка Whoosh.

Задача партнерства - разработать и запустить в производство более эффективную модель самоката для шеринга за счет использования инноваций на базе операционного и инженерного опыта команды Whoosh.

Повышение эффективности самоката - увеличение возврата на вложенный капитал за счет улучшения операционных характеристик и увеличения срока службы.

new

WHOOSH

X



Segway-Ninebot

WHOOSH

финансовые результаты 2024

# Повышение культуры вождения

## Технология Антитандем

Нейросеть определяет поездки вдвоем.

Уникально Разработано Whoosh

## Тест на внимание

Проверяем концентрацию внимания на «барных улицах»

Уникально Разработано Whoosh

## Авторизация через банк-ID

Контроль возраста пользователей

Уникально Разработано Whoosh

## Безопасный маршрут

Собственный граф на уникальных данных сервиса

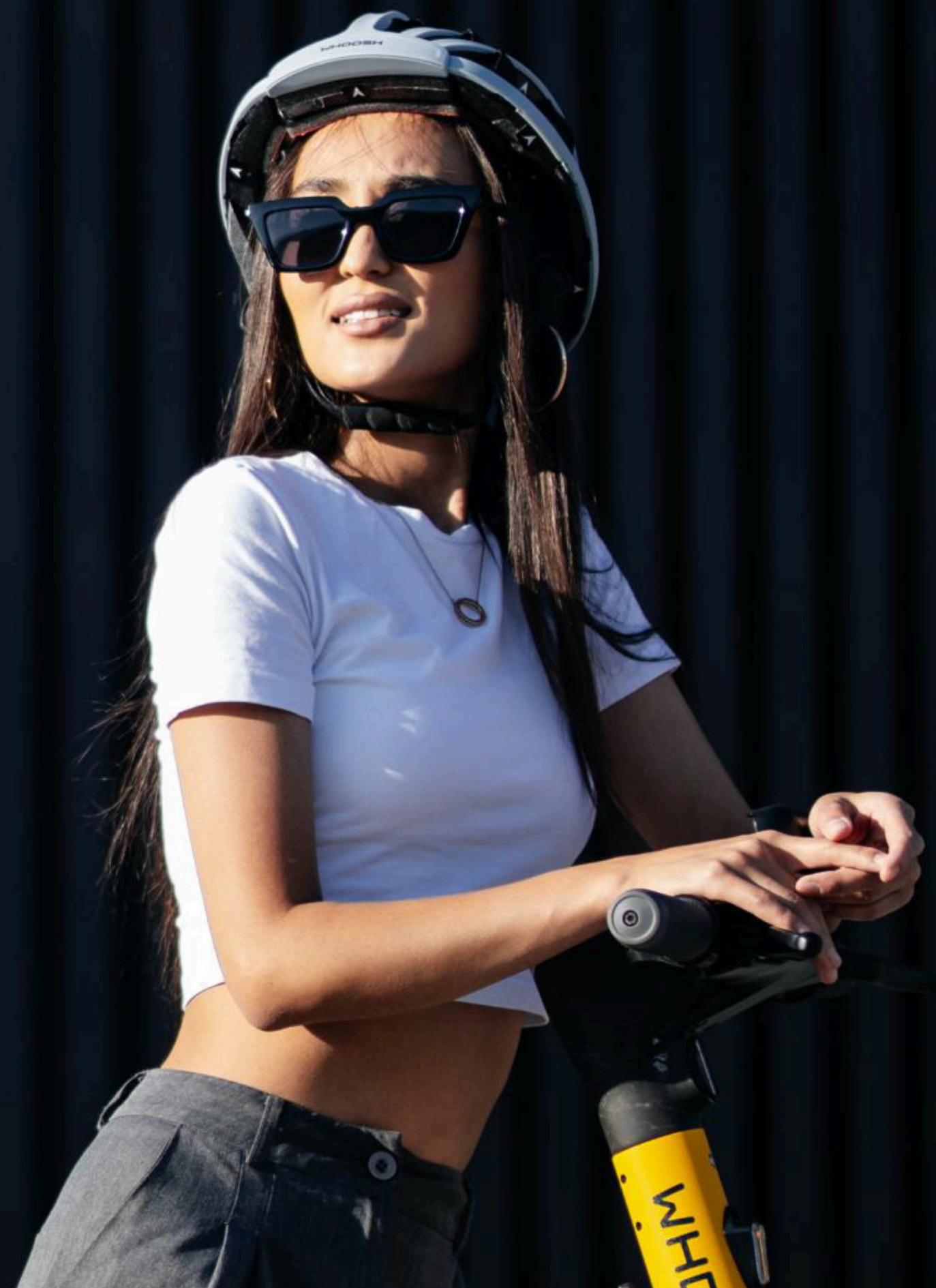
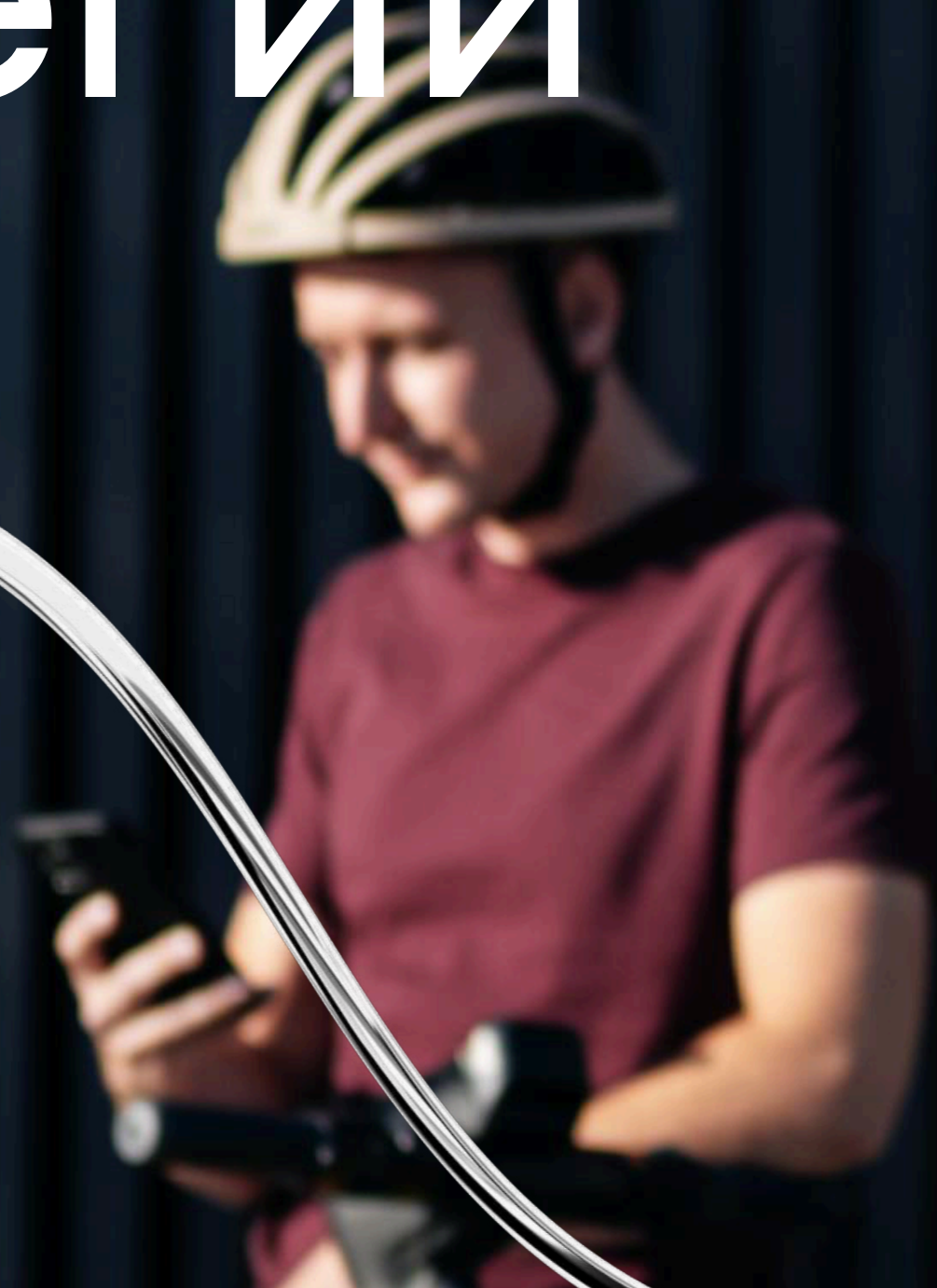
Уникально Разработано Whoosh

## Продвижение ПДД

Школы вождения, рейды с ГИБДД, социальная реклама, обучение в школах и вузах

Цель — исключить поездки с нарушением ПДД.  
В сезоне 2024 менее 1% всех поездок были с нарушениями.

# Уверенно следуем своей стратегии



WHOOSH

финансовые результаты 2024

# Четкая стратегия роста

01

**Рост  
Проникновения**

Увеличение доли рынка  
в текущих городах  
присутствия

02

**Расширение  
географии**

Экспансия в новые города  
РФ и страны СНГ

03

**Высокая  
рентабельность**

Увеличение операционной  
эффективности

04

**Улучшение  
пользовательского  
опыта**

Дальнейшие улучшения  
сервиса WHOOSH

05

**Экспансия и масштабирование на новых рынках Латинской Америки**

**WHOOSH**

финансовые результаты 2024

# Улучшение пользовательского опыта

Запустили программу лояльности

и повысили частоту пользования сервисом



Внедрили функцию быстрой оплаты без привязки карты через СБП



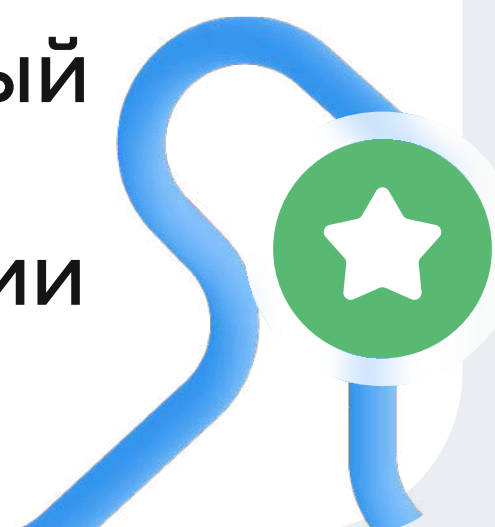
Уникально Разработано Whoosh

Внедрили функцию <sup>w</sup>key

для быстрого старта и финиша без открытия приложения

Разработали собственный

самокатный маршрут и экскурсии



Запустили функцию быстрой авторизации через

Банк ID



Уникально Разработано Whoosh

Внедрили функцию старта и финиша без телефона, с помощью

карты "Тройка"



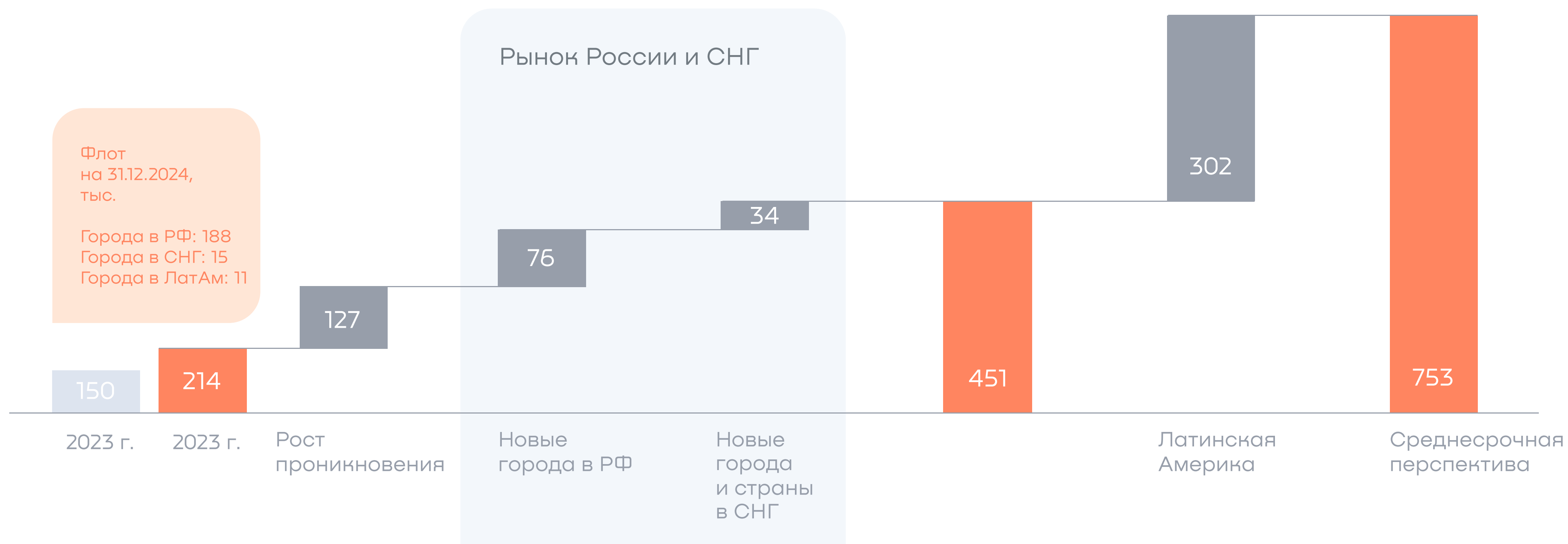
WHOOSH

финансовые результаты 2024



# Кратный потенциал роста бизнеса

Потенциал увеличения парка, тыс. шт



# Выполняем свои обещания

Увеличили флот  
с момента IPO



2,6x

Удерживаем  
долю рынка

50%

Удерживаем  
маржинальность по  
ЕВITDA кикшеринга

>40%

Сохраняем устойчивое  
финансовое положение -  
ЧД/ЕВITDA

<2,5x

Следуем лучшим практикам корпоративного управления, придерживаясь политики максимальной открытости для своих акционеров

# Whoosh: ключевые цифры

Целевой рынок  
кикшеринга  
к 2028 г.

**115** млрд ₹

Доля WHOOSH  
на рынке кикшеринга  
в РФ

**~50%**

Размер  
флота  
на 31.12.2024

**214** тыс

Число поездок  
на активного  
пользователя в 2024

**20**

Выручка  
за 2024 г.

**14,3** млрд ₹

ЕБИТДА  
за 2024 г.

**6,1** млрд ₹

Рентабельность  
по ЕБИТДА  
за 2024 г.

**42,3%**

Чистый долг/ЕБИТДА  
за 2024

**1,7x**

**WHOOSH**

финансовые результаты 2024

# Приложения



WHOOSH

финансовые результаты 2024

# Ключевые финансовые показатели

млн руб., если не указано иное	2024	2023	Изменение
Выручка	14 304	10 731	33,3%
Выручка кикшеринга	14 296	10 725	33,3%
ЕБИТДА кикшеринга	6 054	4 454	35,9%
Рентабельность кикшеринга	42,3%	41,5%	
Чистая прибыль	1 986	1 940	2,4%
Чистая прибыль без учета курсовых разниц	1 804	1 448	24,6%
Чистый долг / 12М ЕБИТДА	1,7x	1,9x	

# Отчет о прибылях и убытках

млн руб., если не указано иное	2024	2023
Выручка	14 304	10 731
Себестоимость продаж	-9 161	-6 827
<b>Валовая прибыль</b>	<b>5 143</b>	<b>3 905</b>
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	-1 828	-1 212
Прочие операционные доходы	25	44
Прочие операционные расходы	-128	-51
<b>Операционная прибыль</b>	<b>3 212</b>	<b>2 685</b>
Финансовые доходы	585	702
Финансовые расходы	-1 881	-1 305
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>1 916</b>	<b>2 082</b>
Текущий налог на прибыль	-1	-6
Отложенный налог на прибыль	72	-136
<b>Прибыль за отчетный год</b>	<b>1 986</b>	<b>1 940</b>

# Баланс

млн ₽, если не указано иное	31.12.2024	31.12.2023
Основные средства	14 008	11 269
Нематериальные активы	277	70
Авансы поставщикам основных средств	891	1 302
Отложенные налоговые активы	135	56
<b>Внеоборотные активы</b>	<b>15 311</b>	<b>12 697</b>
Запасы	1 915	1 399
Денежные средства и их эквиваленты	3 581	3 161
Торговая и прочая дебиторская задолженность	932	684
Краткосрочные финансовые вложения	181	131
<b>Оборотные активы</b>	<b>6 609</b>	<b>5 376</b>
<b>Итого активов</b>	<b>21 919</b>	<b>18 073</b>

млн ₽, если не указано иное	21.12.2024	31.12.2023
Уставный капитал	1	1
Добавочный капитал	2 680	2 680
Нераспределенная прибыль	4 171	2 420
Резерв по платежам, основанным на акциях	787	575
Собственные акции, выкупленные у акционеров	-318	-36
Резерв под пересчет в валюту представления	-19	93
Резерв по инструменту хеджирования	-24	0
<b>Итого собственный капитал</b>	<b>7 279</b>	<b>5 733</b>
Кредиты и займы	8 310	8 512
Обязательства по аренде	800	737
Торговая и прочая кредиторская задолженность	1	101
Отложенные налоговые обязательства	190	182
<b>Долгосрочные обязательства</b>	<b>9 301</b>	<b>9 532</b>
Кредиты и займы	4 501	2 193
Обязательства по аренде	239	191
Торговая и прочая кредиторская задолженность	599	425
<b>Краткосрочные обязательства</b>	<b>5 339</b>	<b>2 808</b>
<b>Итого обязательства</b>	<b>14 640</b>	<b>12 340</b>
<b>Итого собственный капитал и обязательства</b>	<b>21 919</b>	<b>18 073</b>

# Отчет о движении денежных средств

млн руб., если не указано иное	2024	2023
Чистая прибыль	1 986	1 940
Сверка показателя чистой прибыли с величиной денежных средств от операционной деятельности:		
Доход/расход по налогу на прибыль	-72	142
Амортизация основных средств	2 586	1 777
Убыток от выбытия основных средств	37	13
Амортизация нематериальных активов	40	6
Финансовые расходы, нетто	1 004	586
Прочие (доходы)/расходы	-11	14
Резерв по платежам, основанным на акциях	212	–
Изменения:		
Запасы	-516	-846
Торговая и прочая дебиторская задолженность	-150	9
Торговая и прочая кредиторская задолженность	366	161
Проценты уплаченные	-1 639	-920
<b>Чистый поток денежных средств от операционной деятельности</b>	<b>3 844</b>	<b>2 881</b>

млн руб., если не указано иное	2024	2023
Приобретение основных средств	-4 628	-6 310
Приобретение нематериальных активов	-263	-53
Выдача займа	-350	-230
Погашение займа	229	–
Размещение депозитов на срок более трех месяцев	–	-2 578
Погашение депозитов на срок более трех месяцев	–	2 523
Проценты полученные	378	194
<b>Чистый поток денежных средств от инвестиционной деятельности</b>	<b>-4 634</b>	<b>-6 454</b>
Собственные акции, выкупленные у акционеров	-282	-36
Дивиденды выплаченные	-235	-1 142
Поступления займов, кредитов банков и облигаций	5 296	7 333
Затраты, связанные с выпуском облигаций	-30	-35
Погашение займов и кредитов банков	-3 385	-2 265
Платежи по обязательствам по аренде	-216	-138
<b>Чистый поток денежных средств от финансовой деятельности</b>	<b>1 148</b>	<b>3 717</b>
Влияние изменений валютных курсов на денежные средства и их эквиваленты	62	291
<b>Нетто увеличение (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>420</b>	<b>435</b>
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	3 161	2 726
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	3 581	3 161



# Больше информации



[whoosh-bike.ru/ir](https://whoosh-bike.ru/ir)



IR Whoosh

[ir@whoosh.bike](mailto:ir@whoosh.bike)

WHOOSH

финансовые результаты 2024